



STARTE DEINE ERFOLGSSTORY

MediaPrint

LEITUNG VERTRIEB & CRM (W/M/X)

Die Kronen Zeitung ist das führende Medienunternehmen mit einem starken Fokus auf Print- und Digitalabonnements sowie innovativen Mobil- und Vorteilsprogrammen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine erfahrene und dynamische Persönlichkeit als „Leitung Vertrieb & CRM“. Wenn du ein Talent für strategische Planung und operative Umsetzung mitbringst und deine Leidenschaft für Marketing und E-Commerce in einem zukunftsorientierten Umfeld ausleben möchtest, bist du bei uns genau richtig!

1230

HYBRID

VOLLZEIT

DAS ERWARTET DICH BEI UNS:

- Strategische Planung und operative Umsetzung von Vertriebs-, Marketing- und CRM-Maßnahmen zur Erreichung der Jahresziele für Print- und Digitalabos sowie unserer Vorteilswelt.
- Steuerung sämtlicher B2C-Kommunikationsaktivitäten innerhalb des Vertriebsmarketings der Krone.
- Verantwortung für das Budget und dessen effiziente Verwendung.
- Management von Content-, E-Mail- und E-Commerce-Marketing, inklusive Performance- und Suchmaschinenmarketing (SEA/SEO).
- Umsetzung von Kundenbindungsmaßnahmen wie Gewinnspielen, Loyalty-Programmen und exklusiven Aktionen für Bestandskunden.
- Führung, Entwicklung und Motivation unseres mehrköpfigen Marketingteams.
- Mitarbeit an abteilungs- und unternehmensübergreifenden Projekten, die die digitale Transformation unserer Leser:innen fördert.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verlagshaus sowie anderen relevanten internen und externen Stakeholdern.
- Erstellung regelmäßiger Reportings, Analysen der KPIs und Ableitung konkreter Handlungsempfehlungen.
- Direktreport an den „Markenleiter Vertrieb“ der Kronen Zeitung.

DAS BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene Ausbildung mit Schwerpunkt Marketing, CRM, E-Commerce oder einem vergleichbaren Bereich.
- Relevante Berufserfahrung in den Bereichen CRM, Marketing, Onlinemarketing oder E-Commerce, idealerweise in einem B2C-orientierten Umfeld.
- Sicherer Umgang mit gängigen CRM-Systemen und Marketing-Automation-Tools.
- Verständnis für Customer-Lifetime-Value, Churn-Analyse und Segmentierung.
- Souveränes Auftreten und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, auch auf Managementebene.
- Hohe Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise.
- Bereitschaft, Veränderungsprozesse aktiv zu gestalten und voranzutreiben.

DAS BIETEN WIR DIR MIT:

• HOMEOFFICE

Wir bieten die Möglichkeit, bequem von zu Hause aus zu arbeiten und damit eine ausgeglichene Work-Life-Balance zu erreichen. Damit kannst du dein Berufs- und Familienleben besser aufeinander abstimmen.

• GESUNDHEIT UND VORSORGE

Wir bieten ein starkes betriebliches Gesundheitsmanagement mit unterschiedlichen Services von diversen Sportangeboten bis hin zu verschiedenen Gesundheitsuntersuchungen, um deine Gesundheit langfristig zu fördern.

• AUS- & WEITERBILDUNG

Wir unterstützen die individuelle Weiterbildung und fördern das Potenzial unserer Mitarbeiter:innen, um gemeinsam Karriereziele zu erreichen. Bei uns hast du die Möglichkeit, deine Fähigkeiten und Kompetenzen zu erweitern und somit deine Karriere erfolgreich zu gestalten.

• GESUNDES & FRISCHES ESSEN

Wir legen großen Wert auf frische und gesunde Ernährung und bieten die Möglichkeit aus einer Vielzahl an frischen Mittagsmenüs zu wählen. Damit kannst du sicherstellen, dass du dich während der Arbeit gesund und ausgewogen ernährst.

• ARBEITSUMGEBUNG & AUSSTATTUNG

Unsere modern ausgestatteten und hellen Arbeitsbereiche bieten dir ein angenehmes Arbeitsumfeld mit moderner Ausstattung.

• FAMILIENFREUNDLICHES UNTERNEHMEN

Wir setzen uns aktiv für die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ein und bieten unseren Mitarbeiter:innen flexible Arbeitszeitmodelle, um eine ausgewogene Work-Life-Balance zu ermöglichen. Bei uns steht die erfolgreiche Verwirklichung der Karriereziele im Einklang mit den Bedürfnissen des Familienlebens.

• ARBEITSZEIT

Bei uns sind 37 Stunden bereits Vollzeit! Das gibt dir genügend Spielraum, um Arbeit und Freizeit perfekt zu balancieren. Denn wir wissen: Eine gute Work-Life-Balance ist das A und O.

• LEISTUNGSGERECHTE ENTLOHNUNG

Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket sowie Aufstiegschancen an.

• TEAMKULTUR

Wir bieten ein dynamisches Team, eine offene Feedbackkultur, kurze Kommunikationswege und ein herzliches Miteinander.

• GRATIS PARKMÖGLICHKEIT

Wir bieten gratis Parkmöglichkeiten an unserem Standort 1230 Wien! Auch für die öffentliche Erreichbarkeit ist mit einer Bushaltestelle direkt vor dem Betriebsstandort gesorgt.

Wir bieten für diese Position ein Bruttojahresgehalt in Höhe von rund € 70.000,-. Das tatsächliche Gehalt wird entsprechend Ihrer Qualifikation und einschlägigen Erfahrung festgelegt.